

ЭКСПРЕСС-ОБЗОР ICO ПРОЕКТА



bitguild.io

ICO: 15.03.2018

MEDIUM

Quality Rate

СРЕДНЯЯ ОЦЕНКА

5,1 / 7,0

DIGRATE

digital rating agency



digrate.com

Настоящая информация может распространяться при наличии ссылки на источник: www.digrate.com.

Обзор выражает мнение DigRate и не является установлением фактов или рекомендацией покупать, держать или продавать те или иные активы, принимать инвестиционные решения. DigRate не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с оценкой, совершенными DigRate рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в обзоре и пресс-релизах, или отсутствием всего перечисленного. Единственным источником, отражающим актуальное состояние оценок, является официальный сайт www.digrate.com.

Обзор отражает взгляд DigRate на документы и другие ресурсы, доступные на дату публикации отчета. Любые обновления/изменения документов после даты публикации отчета не учитываются в обзоре.

Команда DigRate выражает свое почтение всем энтузиастам криптовалютного мира.

+
КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА
КОМАНДА
ТОКЕНЫ
ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

-
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ
ТЕХСОСТАВЛЯЮЩАЯ
КОММУНИКАЦИЯ



White Paper
KYC/Whitelist
Условия и положения
Соглашение о продаже токенов
Политика конфиденциальности



Даты ICO	15.03.2018 - 05.04.2018
Токен	PLAT
Цена	1 ETH = 80 тыс. PLAT
Бонусы	до 10 %
Soft Cap / Hard Cap	5 тыс. ETH / 14 062,5 ETH
Платформа	Ethereum
Принимают	ETH

Вывод: амбициозная цель команды - разработка платформы, на которой будут размещаться лучшие игры, и создание самого большого сообщества разработчиков игр, дизайнеров и игроков - может быть достигнута за счет высокого профессионализма членов команды, внедрения для различных участников рынка игр комплекса сервисов, который в настоящее время не предлагается ключевыми компаниями рынка, а также реализации в экосистеме BitGuild прав собственности пользователей на игровые активы и возможности их переноса в другие игры. Реализация планов будет возможна при условии, что команде удастся наладить тесное сотрудничество и интегрироваться с крупными разработчиками игр и децентрализованными игровыми платформами, например с [Nitro](#).

[BitGuild](#) — это децентрализованная игровая платформа, построенная на блокчейне. Игры на платформе BitGuild будут использовать технологию смарт-контрактов, принимать токен проекта PLAT и иметь токенизированные игровые предметы, которые после приобретения станут принадлежать игроку и могут быть выставлены на продажу на торговой площадке (Auction House).

Для игроков: все игровые активы, предметы и учетные записи вносятся в блокчейн, таким образом, достигается передача права собственности пользователю. Также благодаря этому появится возможность создания экономичного и прозрачного рынка, на котором пользователи могут легко и безопасно торговать между собой.

Для компаний-разработчиков: Design Home. Сервис BitGuild Design Home нацелен на то, чтобы помочь разработчикам игр на блокчейне найти материальную поддержку, такую же, какую предоставляет Kickstarter. Через Design Home разработчики игр смогут представить подробные планы об их игре, выделяя информацию о сроках разработки, истории, возможностях и многом другом. Пользователи могут просматривать все представленные планы и выбирать, чтобы сделать ставку на свои любимые проекты, используя PLAT (токен системы). Когда разработка игры доходит до определенного этапа, токены доставляются разработчикам с помощью смарт-контрактов. Если разработка игры не достигает определенного уровня за назначенный промежуток времени, все PLAT возвращаются пользователям-вкладчикам.

Auction House. Auction House - торговая площадка для продажи различных активов, созданных в играх на платформе BitGuild. Аукцион будет децентрализованным, а сделки - совершаться на смарт-контрактах. Платформа BitGuild также нацелена на решение проблем, возникающих в связи с тем, что разработчики игр должны иметь дело с несколькими каналами платежей, фиатными валютами и комиссиями, которые сильно сокращают бюджет на создание и разработку игр. Децентрализация и применение смарт-контрактов также исключают мошеннические платежи, оставляя больше средств и времени, чтобы сосредоточиться на разработке продукта.

Кошелек. В кошельке BitGuild отображается баланс токенов PLAT. Также уникальной особенностью станет отображение “непеременных” токенов (совокупная стоимость игровых предметов и оборудования).

Сообщество. Сообщество предоставляет место для взаимодействия всех участников системы - от игроков до разработчиков. Для развития сообщества введут награды и учет достижений на платформе и непосредственно в игре, титулы, знаки отличия, доступы к бета-версиям игр и чатам с разработчиками. Отдельная важная цель - создание крупнейшего международного игрового сообщества в мире.

В рамках бизнес-модели компании все токены PLAT, потраченные пользователями на платформе BitGuild, будут распределяться между участниками экосистемы. Доход компании BitGuild будет состоять из комиссий от каждой транзакции в рамках платформы. Величина комиссии будет разной в зависимости от игры, но не будет превышать 10 %.

Экспресс-обзор ICO проекта
BitGuild

Критерий

Оценка

КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА

Существует реальная проблема рынка, которую планирует решать проект?

Продукт является потенциально востребованным и монетизируемым на рынке?

5,5 / 7,0

Команда назвала проекты конкурентов и преимущества своего проекта перед ними?

Решение проекта значительно отличается от существующих действующих решений?

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Компания представила проработанную бизнес-модель?

Команда представила четкую стратегию развития проекта (Road Map)?

4,7 / 7,0

Команда представила детальный финансовый план?

ТЕХНИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ

Блокчейн является решением проблемы и необходимой составляющей проекта?

У команды имеется работающий продукт?

4,5 / 7,0

Проведен аудит безопасности смарт-контракта?

Исходный код проекта опубликован на GitHub?

Критерий

Оценка

КОМАНДА

Основателями проекта уже реализован успешный профильный бизнес?

Основатели и руководители проекта являются признанными профессионалами в своей сфере и/или в блокчейн-индустрии?

6,0 / 7,0

Команда проекта обладает значительным опытом для реализации проекта?

ТОКЕНЫ

Эмиссия токенов ограничена?

Проектом предусмотрен механизм защиты от обесценивания токенов?

5,7 / 7,0

У участников экосистемы проекта есть четкая мотивация к владению токенами?

ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА

Компетенции и опыт членов Advisory Board соответствуют целям проекта?

Партнерами проекта являются крупные известные компании?

5,3 / 7,0

Проект поддерживают крупные венчурные инвесторы?

Критерий

Оценка

КОММУНИКАЦИЯ

Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах?
 Проект широко обсуждается на площадках новостных блокчейн-ресурсов?

3,0 / 7,0

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Юридическая структура является прозрачной?
 Пройдены тесты на непризнание токена ценной бумагой?
 Разработана политика AML и предусмотрено прохождение процедур KYC?
 Проектом предусмотрены инструменты, которые бы гарантировали возврат инвестиций в случае нецелевого использования командой собранных средств?
 Оформлены SAFT, детальный договор купли-продажи токенов или Соглашение о продаже токенов?
 Оформлены детальная Политика конфиденциальности и Политика об обработке и хранении персональных данных пользователей?
 Командой учтены юридические риски проведения ICO?

5,3 / 7,0

Как мы оцениваем Quality Rate?



СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Блокчейн является необходимой составляющей проекта.
- Команда детально описала бизнес-модель проекта.
- Представлена четкая стратегия развития проекта (Road Map).
- Эмиссия токенов ограничена.
- Основатели и руководители проекта являются признанными профессионалами в своей сфере и/или в блокчейн-индустрии.
- Команда обладает значительным опытом и впечатляющими достижениями.
- Проект поддерживается серьезной командой Advisory Board.
- Основатели проекта имеют опыт реализации успешного бизнеса в тематике проекта.

Medium Quality Rate



СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Не представлен детальный финансовый план.
- Низкая популярность проекта в социальных сетях и на тематических форумах.
- Низкая активность обсуждений на новостных площадках блокчейн-ресурсов.
- У команды отсутствует работающий продукт.

Команда проекта BitGuild в рамках платформы планирует создать комплекс сервисов для компаний-разработчиков, дизайнеров, программистов и игроков.

Цель основателей [BitGuild](#) - создание децентрализованной игровой платформы на базе блокчейна. Команда проекта стремится решить проблемы рынка, которые наносят ущерб нынешней индустрии видеоигр, игрокам и компаниям-разработчикам. Среди них: плохие условия обслуживания, дорогие микротранзакции, частые фишинговые атаки, мошенничество и кардинг, доминирующее монопольное положение крупных игровых компаний, невозможность распоряжаться игровыми активами вне одной конкретной игры. В рамках платформы планируется создать комплекс сервисов, с помощью которых компании-разработчики смогут собирать средства для своих игр, независимые дизайнеры и программисты - принять участие в разработке определенной части игры или дизайна игрового предмета, а игроки - торговать игровыми активами и переносить их из одной игры в другую.

У основателя проекта имеется успешный опыт работы в игровой индустрии, который подтвержден функционирующим бизнесом - [Reality Squared Games \(R2Games\)](#) (компания-разработчик и издатель браузерных и мобильных игр).

В рамках анализа конкурентной среды команда проекта рассмотрела несколько централизованных онлайн-игр (World of Warcraft, League of Legends, Counter Strike), основные недостатки которых - завышенная стоимость игровых предметов (вытекающая из необходимости интегрироваться с платежными системами и платить дополнительные комиссии), а также отсутствие у пользователей игры права владения игровыми активами и вероятность потерять их в любой момент (при неполадках сервера или выходе из игры).

Команда планирует осуществлять деятельность на динамично развивающемся рынке игровой индустрии. По прогнозам Superdata, к 2020 году его годовой оборот увеличится на 60-80 % (до \$168,8 млрд).

Команда проекта проанализировала несколько игр на блокчейне, в том числе нашумевшую игру [CryptoKitties](#), которая стала первой массовой игрой на блокчейне, а также [Spells of Genesis](#), которая, по мнению команды BitGuild, не была готова к выходу на международный рынок. Однако Spells of Genesis развивается, ее тестируют 6000 игроков, и за последний год продажа игровых карточек принесла компании около \$250 тыс.

В 2017 году размер рынка игровой индустрии достиг \$104,6 млрд. [По прогнозам Superdata](#), к 2020 году годовой оборот рынка игровой индустрии увеличится, по сравнению с текущим годом, на 60-80 % (до \$168,8 млрд). При этом, [по словам экспертов](#), блокчейн окажет значительное влияние на игровую индустрию и проложит путь для новых типов игр и бизнес-моделей.

Команда BitGuild подробно раскрывает конкурентные преимущества проекта. BitGuild планирует в рамках единой платформы объединить несколько сервисов, которые на сегодняшний день не предлагает ни один из существующих игровых блокчейн-проектов, таких как [VRT World](#), [the Abyss](#), [Play2Live](#), [Nitro](#), [Playkey](#) и другие.

Сервис BitGuild Design Home нацелен на то, чтобы помочь разработчикам игр на блокчейне найти материальную поддержку, такую же, какую предоставляет Kickstarter. Auction House - торговая площадка для продажи различных активов, созданных в играх на платформе BitGuild.

Экономическая природа токена PLAT определяет его как единственную цифровую единицу сервиса BitGuild, которая будет использоваться для оплаты всех услуг в рамках платформы.

Кошелек BitGuild будет отображать баланс токенов PLAT, а также количество игровых предметов и оборудования. Основатели BitGuild планируют реализовать для игроков возможность переносить в рамках платформы игровые активы из одной игры в другую (например, при потере интереса к игре), что является уникальным предложением на рынке, но сложно реализуемым решением для игр от разных разработчиков.

Экономическая природа токена PLAT определяет его как единственную цифровую единицу сервиса BitGuild, которая будет использоваться: для оплаты всех услуг платформы; покупки игровых предметов в любой игре, интегрированной с сервисом BitGuild; инвестирования в игры, размещенные в BitGuild Design Home. Это не является основанием для признания токена ценной бумагой. Команда предоставила независимое экспертное юридическое заключение о природе токена PLAT от юридической компании Taylor Vinters Via LLC.

С целью снижения риска обесценивания токена PLAT проектом предусмотрены: ограниченная эмиссия токенов, листинг PLAT на биржах после выхода проекта на европейский рынок, временное блокирование токенов членов команды и Advisory Board. Дополнительной мотивацией к владению токенами служит механизм повышения “опыта” пользователя, который будет аккумулироваться за счет долгосрочного хранения PLAT на кошельке BitGuild.

BitGuild объединит несколько сервисов, которые на сегодняшний день не предлагает ни один из существующих игровых блокчейн-проектов, в рамках одной платформы.

Для успешного развития и расширения клиентской базы проекта важна интеграция с крупными разработчиками игр и децентрализованными игровыми платформами.

Вместе с накопленным “опытом” пользователи будут получать внутриигровые награды в токенах PLAT, уникальные игровые предметы, бесплатный доступ к бета-версиям новых игр и другие бонусы.

Основным минусом проекта на сегодняшний день является недостаточная проработанность технической части платформы. Командой не представлена тестовая версия платформы, не проведен независимый аудит безопасности смарт-контракта, хотя [код смарт-контракта для проведения ICO и PreICO](#) опубликован на GitHub. Также проект слабо освещается на новостных площадках блокчейн-ресурсов. Амбициозная цель команды - разработка платформы, на которой будут размещаться лучшие игры, и создание самого большого сообщества разработчиков игр, дизайнеров и игроков - может быть достигнута за счет высокого профессионализма членов команды, разработки для различных участников рынка игр комплекса сервисов, который в настоящее время не предлагается ключевыми компаниями рынка, а также реализации в экосистеме BitGuild прав собственности пользователей на игровые активы и возможности их переноса в другие игры. Реализация намеченных планов будет возможна при условии, что команде удастся наладить тесное сотрудничество и интегрироваться с крупными разработчиками игр и децентрализованными игровыми платформами, например [Nitro](#).

**Что важно
улучшить?**

Задачи с высоким приоритетом:

- разработать и представить детальный финансовый план;
- активизировать маркетинговую деятельность в социальных сетях и на тематических форумах;
- активизировать маркетинговую деятельность на новостных площадках блокчейн-ресурсов;
- представить прототип продукта;
- организовать профессиональное юридическое сопровождение проекта.

**Какую
информацию
необходимо
добавить?**

Требуется больше информации:

- о регламентации расходования средств и использовании инструментов (например, эскроу-соглашения), гарантирующих возврат инвестиций в случае нецелевого использования командой собранных средств;
- юридической структуре компании,
- аудите безопасности смарт-контракта,
- юридическом сопровождении проекта и проделанной работе в сфере правовых отношений.

DIGRATE

digital rating agency

+7 (495) 175-1024 (Россия)

+41 21 588 02 23 (Швейцария)

info@digrate.com

digrate.com

