

## ЭКСПРЕСС-ОБЗОР ICO ПРОЕКТА



[datarius.io](https://datarius.io)

ICO: 05.03.2018

**HIGH**  
Quality Rate

СРЕДНЯЯ ОЦЕНКА

5.0 / 7.0

**DIGRATE**  
digital rating agency



[digrate.com](https://digrate.com)

Настоящая информация может распространяться любым способом и в любой форме без предварительного согласия со стороны DigRate при наличии ссылки на источник [www.digrate.com](http://www.digrate.com).

Обзор выражает мнение DigRate и не является установлением фактов или рекомендацией покупать, держать или продавать те или иные активы, принимать инвестиционные решения. DigRate не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с оценкой, совершенными DigRate рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в обзоре и пресс-релизах, или отсутствием всего перечисленного. Единственным источником, отражающим актуальное состояние оценок, является официальный сайт [www.digrate.com](http://www.digrate.com).

Обзор отражает взгляд DigRate на документы и другие ресурсы, доступные на дату публикации отчета. Любые обновления/изменения документов после даты публикации отчета не учитываются в обзоре.

Команда DigRate выражает свое почтение всем энтузиастам криптовалютного мира.

|                        |    |
|------------------------|----|
| ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ | 4  |
| КРИТЕРИИ               | 6  |
| QUALITY RATE           | 9  |
| ВЫВОДЫ                 | 10 |
| РЕКОМЕНДАЦИИ           | 14 |

Согласно информации из [White Paper](#): “Проект Datarius — это социальный криптобанк нового типа с прозрачными условиями. В криптобанковской отрасли Datarius станет первым финансовым институтом, способным предложить своим клиентам полный спектр финансовых услуг, которые осуществляются в рамках децентрализованной системы.

Уникальность криптобанка Datarius в том, что проект даст клиентам возможность получить адаптированные под их потребности услуги. Datarius будет функционировать на основе P2P-экосистемы (peer-to-peer, «равный к равному»), где участники сделок — частные пользователи, а не банковские учреждения. На финансовом рынке это не новинка, но предлагаемая Datarius система вобрала в себя лучшее от традиционных банковских продуктов, адаптировав их под принципы работы системы децентрализации.

Подобная платформа станет идеальным решением для людей без кредитной истории, которым традиционные банки не всегда могут предоставить кредитные предложения, либо текущие предложения на рынке обойдутся им существенно дороже”.

Доходной частью в бизнес-модели Datarius являются комиссии на транзакции, которые пользователи будут совершать с помощью платформы. “Выкупленные токены дают право активным держателям получать 65% собираемых криптобанком Datarius комиссий и сборов, распределяющихся ежегодно, начиная с 2019-го года, пропорционально количеству токенов держателя”.

## ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

5

|                                      |                          |
|--------------------------------------|--------------------------|
| <b>Токен</b>                         | DTRC                     |
| <b>Цена</b>                          | 1 DTRC = 0,01 USD        |
| <b>Soft Cap</b>                      | \$1 млн                  |
| <b>Hard Cap</b>                      | \$51 млн                 |
| <b>Бонусы<br/>на стадии пресейла</b> | до 40 %                  |
| <b>Баунти-кампания</b>               | есть                     |
| <b>Платформа</b>                     | Ethereum                 |
| <b>Принимают</b>                     | ETH, BTC, BCC, LTC, фиат |
| <b>Страна</b>                        | Коста-Рика               |



## Критерий

## Оценка

### КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА

Существует реальная проблема рынка, которую планирует решать проект?

Продукт является потенциально востребованным и монетизируемым на рынке?

Команда назвала проекты конкурентов и преимущества своего проекта перед ними?

Решение проекта значительно отличается от существующих действующих решений?

5,5 / 7,0

### БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Компания представила проработанную бизнес-модель?

Команда представила четкую стратегию развития проекта (Road Map)?

Команда представила детальный финансовый план?

5,0 / 7,0

### ТЕХНИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ

Блокчейн является решением проблемы и необходимой составляющей проекта?

У команды имеется работающий продукт?

Проведен аудит безопасности смарт-контракта?

Исходный код проекта опубликован на GitHub?

4,5 / 7,0

## Критерий

## Оценка

### КОМАНДА

Основателями проекта уже реализован успешный профильный бизнес?

Основатели и руководители проекта являются признанными профессионалами в своей сфере и/или в блокчейн-индустрии?

4,7 / 7,0

Команда проекта обладает значительным опытом для реализации проекта?

### ТОКЕНЫ

Эмиссия токенов ограничена?

Проектом предусмотрен механизм защиты от обесценивания токенов?

5,3 / 7,0

У участников экосистемы проекта есть четкая мотивация к владению токенами?

### ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА

Компетенции и опыт членов Advisory Board соответствуют целям проекта?

Партнерами проекта являются крупные известные компании?

5,0 / 7,0

Проект поддерживают крупные венчурные инвесторы?

## Критерий

## Оценка

### КОММУНИКАЦИЯ

Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах?  
 Проект широко обсуждается на площадках новостных блокчейн-ресурсов?

5,0 / 7,0

### ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Юридическая структура является прозрачной?  
 Пройдены тесты на непризнание токена ценной бумагой?  
 Разработана политика AML и предусмотрено прохождение процедур KYC?  
 Проектом предусмотрены инструменты, которые бы гарантировали возврат инвестиций в случае нецелевого использования командой собранных средств?  
 Оформлены SAFT, детальный договор купли-продажи токенов или Соглашение о продаже токенов?  
 Оформлены детальная Политика конфиденциальности и Политика об обработке и хранении персональных данных пользователей?  
 Командой учтены юридические риски проведения ICO?

5,0 / 7,0



## Как мы оцениваем Quality Rate?



### СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Блокчейн является необходимой составляющей проекта.
- Команда детально описала бизнес-модель.
- Представлена четкая стратегия развития проекта.
- Эмиссия токенов ограничена.
- Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах.
- Команда обладает значительным опытом и впечатляющими достижениями.
- Проект поддерживается серьезной командой Advisory Board.
- Юридическая структура компании прозрачна.
- Исходный код проекта опубликован на GitHub.

High  
Quality Rate



### СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Не представлен детальный финансовый план.
- У команды отсутствует работающий продукт.
- Низкий уровень экспертности основателей проекта в технической реализации финтех-стартапов.

**Командой проекта  
проведен сравнительный  
анализ Datarius с  
традиционными  
банковскими институтами и  
конкурентами из финтех-  
сферы**

[Криптобанк Datarius](#) представляет собой платформу, которая будет функционировать на основе P2P-экосистемы и объединит в себе множество различных финансовых услуг, таких как: быстрый перевод денежных средств; обмен валют; кредитование P2P; транзакции и инвестиции в реальные фонды; торговля биржевыми инструментами; депозиты до востребования; интеграция с системами мгновенных переводов Western Union, MoneyGram, TransferWise; доступ к SWIFT; использование фиксированных крипточеков; ипотечное кредитование; создание сервисов для малого и среднего бизнеса; создание фонда венчурных инвестиций; доступ к рынку государственных облигаций. Будущие пользователи платформы получают финансовые услуги, которые будут максимально соответствовать их потребностям, так как сделки будут проводиться в автоматическом режиме, а услуги адаптироваться под пожелания пользователей с помощью смарт-контрактов.

Согласно [докладу McKinsey&Company](#), объем инвестиций в финтех-стартапы вырос с \$2,5 млрд в 2012 году до \$14,6 млрд в 2016 году и продолжает стремительно расти. По прогнозам Мирового банка, к 2025 году 10 % мирового ВВП будет обслуживаться через блокчейн. Командой проекта проведен сравнительный анализ Datarius с традиционными банковскими институтами и конкурентами из финтех-сферы. Однако не рассмотрены конкретные проекты на блокчейне с аналогичной концепцией (например, [по версии Форбс](#), в 2017 году 22 из 50 наиболее успешных финтех-стартапов были реализованы на блокчейне).

**Платформа дает возможность держателям токенов получать 65 % от суммы собираемых криптобанком Datarius комиссий, которые будут распределяться ежегодно, начиная с 2019 года, пропорционально количеству токенов держателя**

Еще один децентрализованный финтех-проект - [Lala World](#) (оценка инвестиционной привлекательности - B1), который уже провел ICO и собрал \$12 млн. Командой Lala World представлен продукт с ограниченным функционалом, которым пользуется более 500 тыс. человек. Несмотря на сходство проектов по стандартному набору финансовых инструментов, Datarius предлагает инновационную модель социализации финтех-системы, а также множество дополнительных инструментов. В числе конкурентных преимуществ Datarius: сравнительно низкие комиссии за совершенные сделки (от 0,02 до 0,15 %), возможность настройки сервисов под нужды конкретного пользователя; гибкая система, которая позволит пользователям переводить персональные счета в криптопространство, существенно экономить на банковском обслуживании и получать бонусы за активность на платформе, а благодаря интеграции с международными системами переводов можно будет легко вкладывать и выводить фиатные средства.

Экономическая природа токена DTRC определяет его как цифровую единицу сервиса Datarius, уникальный ключ и единственный инструмент для участия в данной экосистеме. Вся линейка финансовых продуктов и сервисов экосистемы основана на взаимодействии пользователей напрямую между собой с использованием DTRC.

**Разработка преемственной версии базовой системы запланирована к июлю 2018 года, а вывод на рынок готового коммерческого продукта - к апрелю 2019 года**

Аналитики DigRate считают, что распределение между держателями токенов части доходов платформы несет риск отнесения DTRC к security-токену и без получения лицензий в ряде стран может быть рассмотрено как нарушение законодательства о рынке ценных бумаг. Однако команду консультируют профессиональные юристы, и в ближайшее время будут опубликованы результаты Howey test.

С целью снижения риска обесценивания токенов проектом предусмотрены ограниченная эмиссия токенов и листинг DTRC на биржах после выхода продукта на рынок финансовых услуг.

Возможность пользоваться экосистемой с множеством финансовых инструментов, минимальная комиссия платформы при проведении транзакции, распределение части комиссионных сборов платформы - основные факторы высокого потенциального спроса на DTRC.

Разработчиками опубликовано [Соглашение о купле/продаже токенов](#), в котором также раскрыты вопросы AML/KYC. Публикация Политики конфиденциальности запланирована на 19 февраля 2018 года.

На данный момент основной минус проекта - неполная реализация технической стороны, поскольку командой не представлен прототип платформы. Код смарт-контракта проведения ICO опубликован на [GitHub](#), результаты независимого аудита безопасности смарт-контракта не представлены.

**Цена DTRC после выхода готового продукта и активной маркетинговой поддержки может существенно повыситься в течение 6-12 месяцев**

В целом успешность проекта Datarius будет прямым образом зависеть от наличия необходимых лицензий (начиная с DPL, которая находится в статусе рассмотрения заявки), а также от распространения криптовалют в качестве легального платежного средства.

При соблюдении всех законодательных нормативов и полной реализации функционала проекта платформа может заинтересовать широкий круг пользователей разного социального уровня.

**Что важно  
улучшить?**

### **Задачи с высоким приоритетом:**

- разработать и представить детальный финансовый план;
- представить альфа-версию продукта;
- заключить партнерские отношения с экспертами, которые имеют опыт реализации успешного бизнеса в сфере финтеха;
- на официальных ресурсах проекта опубликовать информацию о сопровождении стартапа юридической компанией.

**Какую  
информацию  
необходимо  
добавить?**

### **Требуется больше информации:**

- о механизме защиты от обесценивания токенов,
- выполнении требований законодательства о рынке ценных бумаг и принятии превентивных мер во избежание проблем с регуляторами рынка,
- выполнении требований законодательства в сфере защиты персональных данных и о разработке Политики конфиденциальности,
- крупных венчурных инвесторах проекта,
- аудите безопасности смарт-контракта.

# DIGRATE

digital rating agency

+7 (495) 175-1024 (Россия)

+41 21 588 02 23 (Швейцария)

info@digrate.com

digrate.com

