

## ЭКСПРЕСС-ОБЗОР ICO ПРОЕКТА

# JURY.ONLINE

[Jury.Online](#)

ICO: 12.02.2018

**HIGH**  
Quality Rate

СРЕДНЯЯ ОЦЕНКА

5,0 / 7,0

# DIGRATE

digital rating agency



[digrate.com](#)

Настоящая информация может распространяться любым способом и в любой форме без предварительного согласия со стороны DigRate при наличии ссылки на источник [www.digrate.com](http://www.digrate.com).

Обзор выражает мнение DigRate и не является установлением фактов или рекомендацией покупать, держать или продавать те или иные активы, принимать инвестиционные решения. DigRate не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с оценкой, совершенными DigRate рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в обзоре и пресс-релизах, или отсутствием всего перечисленного. Единственным источником, отражающим актуальное состояние оценок, является официальный сайт [www.digrate.com](http://www.digrate.com).

Обзор отражает взгляд DigRate на документы и другие ресурсы, доступные на дату публикации отчета. Любые обновления/изменения документов после даты публикации отчета не учитываются в обзоре.

Команда DigRate выражает свое почтение всем энтузиастам криптовалютного мира.

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ	4
КРИТЕРИИ	6
QUALITY RATE	9
ВЫВОДЫ	10
РЕКОМЕНДАЦИИ	13

Из [White Paper](#) проекта: “Судебное разбирательство и прочие виды разрешения споров сегодня утратили актуальность и имеют ряд существенных недостатков: высокая стоимость и продолжительность юридических процессов, различие в законах у разных государств, сложность исполнения решения суда, а также отсутствие выбора правил для разрешения спора.

В связи с упомянутыми выше проблемами, проект [Jury.Online](#) направлен на изменение текущего положения дел путем создания протокола для взаимодействия судей и сторон разбирательства, а также прозрачной, надежной и удобной платформы для совершения сделок на основе технологии блокчейн и современных криптографических систем.

На платформе Jury.Online пользователи могут заключать сделки, которые в случае возникновения претензий рассматриваются группой независимых судей-экспертов, оглашающих итоговый вердикт по сделке в пользу одной из сторон. Jury.Online также предоставляет специалистам из различных областей возможность применять свои знания и опыт на практике, участвуя в разрешении споров за определенную плату”.

Согласно разделу “Экономия”, планируемая прибыль сервиса Jury.Online будет формироваться за счет комиссионных сборов за урегулирование споров с расчетом в токенах Jury.Online - JOT, которые будут эмитированы во время ICO. Сбор будет взиматься только в случае разрешения спора. Величина комиссии будет варьироваться исходя из сложности спора, а соответственно, и квалификации судей или присяжных. Максимальная комиссия – 20 %, а минимальная – 0 %.

В [документации](#) раскрыта информация о поэтапном финансировании проекта из средств, которые будут привлечены в ходе ICO. Обозначены этапы развития проекта и сроки реализации каждого из них.

<b>Токен</b>	JOT
<b>Цена</b>	1 JOT = \$0,51 (0,0006 ETH)
<b>Soft Cap</b>	\$3 млн
<b>Hard Cap</b>	\$6 млн
<b>Бонусы на стадии пресейла</b>	до 30 %
<b>Баунти-кампания</b>	есть
<b>Платформа</b>	Ethereum
<b>Принимают</b>	ETH, BTC, ETC, BTCash, LTC
<b>Страна</b>	Эстония



## Критерий

## Оценка

### КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА

Существует реальная проблема рынка, которую планирует решать проект?

Продукт является потенциально востребованным и монетизируемым на рынке?

Команда назвала проекты конкурентов и преимущества своего проекта перед ними?

Решение проекта значительно отличается от существующих действующих решений?

4,8 / 7,0

### БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Компания представила проработанную бизнес-модель?

Команда представила четкую стратегию развития проекта (Road Map)?

Команда представила детальный финансовый план?

5,0 / 7,0

### ТЕХНИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ

Блокчейн является решением проблемы и необходимой составляющей проекта?

У команды имеется работающий продукт?

Проведен аудит безопасности смарт-контракта?

Исходный код проекта опубликован на GitHub?

5,0 / 7,0

## Критерий

## Оценка

### КОМАНДА

Основателями проекта уже реализован успешный профильный бизнес?

Основатели и руководители проекта являются признанными профессионалами в своей сфере и/или в блокчейн-индустрии?

4,6 / 7,0

Команда проекта обладает значительным опытом для реализации проекта?

### ТОКЕНЫ

Эмиссия токенов ограничена?

Проектом предусмотрен механизм защиты от обесценивания токенов?

5,3 / 7,0

У участников экосистемы проекта есть четкая мотивация к владению токенами?

### ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА

Компетенции и опыт членов Advisory Board соответствуют целям проекта?

Партнерами проекта являются крупные известные компании?

4,6 / 7,0

Проект поддерживают крупные венчурные инвесторы?

## Критерий

## Оценка

### КОММУНИКАЦИЯ

Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах?

Проект широко обсуждается на площадках новостных блокчейн-ресурсов?

5,8 / 7,0

### ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Юридическая структура является прозрачной?

Пройдены тесты на непризнание токена ценной бумагой?

Разработана политика AML и предусмотрено прохождение процедур KYC?

Проектом предусмотрены инструменты, которые бы гарантировали возврат инвестиций в случае нецелевого использования командой собранных средств?

Оформлены SAFT, детальный договор купли-продажи токенов или Соглашение о продаже токенов?

Оформлены детальная Политика конфиденциальности и Политика об обработке и хранении персональных данных пользователей?

Командой учтены юридические риски проведения ICO?

5,3 / 7,0



## Как мы оцениваем Quality Rate?



### СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Блокчейн является необходимой составляющей проекта.
- Команда детально описала бизнес-модель проекта и представила четкую стратегию развития проекта (Road Map).
- Эмиссия токенов ограничена.
- Юридическая структура компании прозрачна.
- Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах.
- Проект активно обсуждается на новостных площадках блокчейн-ресурсов.
- Исходный код проекта опубликован на GitHub.

High  
Quality Rate



### СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Не представлен детальный финансовый план.
- Не проработана конкурентная среда проекта, не обозначены конкурентные преимущества перед аналогичными (частично) блокчейн-проектами.

## ВЫВОДЫ

[Jury.Online](#) - платформа, на которой будут предоставляться услуги по разрешению любых видов споров при участии независимой группы судей-экспертов. Главные проблемы рынка, которые планирует решить проект: высокие цены на профессиональные юридические услуги, чрезмерная длительность судебных процессов и неисполнение решений суда. При спорных сделках с незначительными суммами обращение в традиционные судебные инстанции слишком трудозатратно и обходится дорого. Платформа Jury.Online с помощью встроенной системы арбитража пытается обеспечить разрешение споров вне рамок государственных процессуальных требований, при этом не нарушая требований законодательства разных стран в сфере договорных отношений между участниками спора. Также вполне возможно юридическое признание подобных решений по спорам всеми субъектами договорных отношений.

В платформу интегрирован гибкий смарт-контракт, который позволяет проводить многосторонние сделки, рандомизировать пул судей, а также включает в себя ряд подходов, исключающих коррупционную составляющую процесса разрешения спора. Система Jury.Online предполагает использование смарт-контракта для заключения сделки между контрагентами, где иницилирующая сделку сторона депонирует в смарт-контракт средства согласно заявленной сумме сделки. В случае возникновения спорной ситуации для завершения сделки привлекаются независимые судьи - участники системы. В гибкой системе отбора судей предусмотрена вариативность выбора привлечения третьей, арбитражной стороны.

## ВЫВОДЫ

На платформе можно как воспользоваться автоматической системой подбора судейского состава, так и самостоятельно выбрать судей, специализирующихся в конкретной области и предоставляющих свои услуги по разрешению споров. Судьи не имеют информации о принятых другими судьями решениях, а окончательный вердикт по спору выносится исходя из большинства судейских голосов. Оплата судьям производится после завершения спорной сделки из заблокированных средств на смарт-контракте.

Онлайн-магазины, платформы для фрилансеров, торговые площадки и другие интернет-компании заинтересованы в услугах по разрешению правовых споров. Вместо того, чтобы содержать собственный юридический отдел, они могли бы поручить выполнение этой услуги участникам системы Jury.Online.

Бизнес-аналитики из [MarketLine](#) опубликовали доклад о состоянии глобального рынка юридических услуг в 2016 году (данные за 2017 год пока отсутствуют). Объем рынка составляет \$584,4 млрд, а средний ежегодный прирост объема продаж юридических услуг - 2,2 %. Однако в [White Paper](#) проекта Jury.Online отсутствует детализированный обзор рынка и описание конкурентных преимуществ данной платформы, например, перед [Confideal](#), [Ethearnal](#), [RxEAL](#). Следует отметить, что проекты Ethearnal и RxEAL не являются прямыми конкурентами Jury.Online, так как функция разрешения споров реализуется для конкретных задач исходя из специфики рынков удаленной работы и споров вокруг залоговых средств при сделках аренды. Функционал площадки Confideal наиболее приближен по возможностям к функционалу Jury.Online, но Confideal, несмотря на реализованный MVP, еще не прошел стадию пресейла, а также не предусматривает рандомизированного выбора арбитров.

**Потенциал токена JOT прямым образом будет зависеть от распространения криптовалют в качестве легального платежного средства. Услуги платформы могут заинтересовать биржи фриланса и некрупные интернет-магазины.**

**Цена JOT имеет потенциал роста в 2-3 раза в среднесрочной перспективе (от трех до шести месяцев) с умеренной волатильностью (до 30 %) в долгосрочном периоде (от шести месяцев).**

Область разрешения споров по большей части представлена государственными органами правосудия. Перед централизованной судебной системой проект имеет ряд существенных преимуществ: низкие финансовые издержки по запуску и урегулированию споров, непредвзятость вынесенных по спорам решений, а также гибкость выбора правил и условий для разрешения спорных вопросов.

Командой проекта разработана альфа-версия продукта. На GitHub опубликованы исходные коды смарт-контракта и протокола Jury.Online. Состав команды Jury.Online вполне сбалансирован и включает разработчиков платформы, специалистов в сфере маркетинга, стратегического развития и других областей. Следует отметить, что у участников команды нет впечатляющего опыта и достижений в сфере юриспруденции и проект нуждается в дополнительных специалистах из области правоведения.

Успешно и в полном объеме проведенный пресейл Jury.Online, а также популярность проекта в социальных сетях и на форумах свидетельствуют об интересе к нему со стороны инвесторов. Потенциал токена JOT прямым образом будет зависеть от распространения криптовалют в качестве легального платежного средства. Услуги платформы могут заинтересовать биржи фриланса и некрупные интернет-магазины.

Цена JOT имеет потенциал роста в 2-3 раза в среднесрочной перспективе (от трех до шести месяцев) с умеренной волатильностью (до 30 %) в долгосрочном периоде (от шести месяцев).

### Что важно улучшить?

#### Задачи с высоким приоритетом:

- разработать и представить детальный финансовый план;
- привлечь на партнерских основах экспертов с опытом реализации успешного бизнеса в тематике проекта;
- детализировать описание бизнес-модели и доработать стратегию развития (Road Map);
- привлечь в состав Advisory Board консультантов с опытом и компетенциями, которые отсутствуют у других участников консультативного совета;
- доработать механизм защиты от обесценивания токенов;
- описать маркетинговую стратегию экспансии проекта.

**Какую  
информацию  
необходимо  
добавить?**

### **Требуется больше информации:**

- о конкурентной среде и конкурентных преимуществах проекта;
- регламентации расходования средств и использовании инструментов (например, эскроу-соглашения), которые бы гарантировали возврат инвестиций в случае нецелевого использования командой собранных средств;
- опыте и достижениях участников команды;
- крупных известных партнерах проекта;
- системе мотивации к владению токенами в экосистеме;
- выполнении требований законодательства в сфере защиты персональных данных и о разработке Политики конфиденциальности;
- крупных венчурных инвесторах проекта.

# DIGRATE

digital rating agency

+7 (495) 175-1024 (Россия)

+41 21 588 02 23 (Швейцария)

info@digrate.com

digrate.com

