

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ОБЗОР
ICO ПРОЕКТА



theabyss.com

ICO: 02.2018

HIGH
Quality Rate

СРЕДНЯЯ ОЦЕНКА

4.8 / 7.0

DIGRATE
digital rating agency



digrate.com

Настоящая информация может распространяться любым способом и в любой форме без предварительного согласия со стороны DigRate при наличии ссылки на источник www.digrate.com.

Обзор выражает мнение DigRate и не является установлением фактов или рекомендацией покупать, держать или продавать те или иные активы, принимать инвестиционные решения. DigRate не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с оценкой, совершенными DigRate рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в обзоре и пресс-релизах, или отсутствием всего перечисленного. Единственным источником, отражающим актуальное состояние оценок, является официальный сайт www.digrate.com.

Обзор отражает взгляд DigRate на документы и другие ресурсы, доступные на дату публикации отчета. Любые обновления/изменения документов после даты публикации отчета не учитываются в обзоре.

Команда DigRate выражает свое почтение всем энтузиастам криптовалютного мира.

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ	4
КРИТЕРИИ	6
QUALITY RATE	9
ВЫВОДЫ	10
РЕКОМЕНДАЦИИ	12

Из White Paper проекта: “The Abyss — это платформа цифровой дистрибуции нового поколения, на которой акцент сделан на F2P браузерных и клиентских MMO играх, а также криптоиграх. Благодаря мотивационным и многоуровневым реферальным программам, игроки смогут зарабатывать на игровых и социальных активностях, а также на чужих платежах в играх. Разработчики, в свою очередь, сократят маркетинговые расходы и будут иметь возможность заработать даже на ушедших из их игры пользователях.

Приоритетным внутренним механизмом взаимодействия на платформе станут токены ABYSS (протокол ERC20 на блокчейне Ethereum). Платформа будет представлена на Desktop (Windows, MacOS, Linux), Mobile (iOS и Android) и Web.

Платформа использует принцип многоуровневого маркетинга — максимальный доход получают те игроки и разработчики, которые раньше всех привлекли пользователя на платформу. Как итог: система ориентирована на привлечение и удержание пользователей с большим эффектом, чем в любой другой игровой среде”.

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

5

Токен	ABYSS
Цена	1 ETH = 2500 ABYSS
Soft Cap	5000 ETH
Hard Cap	100 000 ETH
Бонусы на стадии пресейла	до 25 %
Баунти-кампания	есть
Платформа	Ethereum
Принимают	ETH, BTC
Страна	Белиз



Критерий**Оценка****КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА**

Существует реальная проблема рынка, которую планирует решать проект?

Продукт компании является потенциально востребованным на рынке?

Команда назвала проекты конкурентов и преимущества своего проекта перед ними?

Решение проекта значительно отличается от существующих действующих решений?

5,3 / 7,0**БИЗНЕС-МОДЕЛЬ**

Компания представила бизнес-модель, которую планирует реализовывать в рамках проекта?

Команда представила четкую стратегию развития проекта (Road Map)?

Команда представила детальный финансовый план?

3,7 / 7,0**ТЕХНИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ**

Блокчейн является решением проблемы и необходимой составляющей проекта?

У команды имеется работающий продукт?

Проведен аудит безопасности краудсейл-контракта?

Исходный код проекта опубликован на GitHub?

4,5 / 7,0

Критерий**Оценка****КОМАНДА**

Основателями проекта уже реализован успешный профильный бизнес?

Основатели проекта являются известными публичными личностями со сложившейся репутацией в своей профессиональной среде?

5,7 / 7,0

Команда проекта обладает значительным опытом для реализации проекта?

ТОКЕНЫ

Эмиссия токенов ограничена?

Проектом предусмотрен механизм защиты от обесценивания токенов?

5,7 / 7,0

У участников экосистемы проекта есть четкая мотивация к владению токенами?

ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА

Компетенции и опыт членов Advisory Board соответствуют целям проекта?

Партнерами проекта являются крупные известные компании?

4,7 / 7,0

Проект поддерживают крупные венчурные инвесторы?

Критерий**Оценка****КОММУНИКАЦИЯ**

Проект является популярным в социальных сетях и на тематических форумах?

Проект широко обсуждается на площадках новостных блокчейн-ресурсов?

5,5 / 7,0**ЮРИСПРУДЕНЦИЯ**

Юридическая структура является прозрачной?

Пройдены тесты на непризнание токена ценной бумагой?

Разработана политика AML и предусмотрено прохождение процедур KYC?

Распоряжение собранными средствами (например, использование эскроу-счета) регламентировано?

Командой разработан детальный договор-оферта купли/продажи токенов?

Оформлена детальная Политика конфиденциальности?

Командой учтены юридические риски проведения ICO?

5,6 / 7,0

Как мы оцениваем Quality Rate?



СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Команда подробно проанализировала и описала конкурентную среду.
- Блокчейн является необходимой составляющей проекта.
- Эмиссия токенов ограничена.
- Юридическая структура компании прозрачна.
- Проект популярен в социальных сетях и на тематических форумах.
- Партнерами проекта являются крупные известные компании.
- Основатели проекта имеют опыт реализации успешного бизнеса в тематике проекта.

HIGH Quality Rate



СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Не представлен детальный финансовый план.
- Расходование средств командой проекта не регламентировано.
- У команды отсутствует работающий продукт.

ВЫВОДЫ

The Abyss - децентрализованная платформа цифровой дистрибуции, которая позволит разработчикам сократить расходы на маркетинг, обмениваться трафиком и получить доступ к дополнительно предоставляемым сервисам. Игроки смогут играть в любимые игры и зарабатывать, участвуя в реферальных и мотивационных программах, аукционе игровых предметов, создании игрового контента, а также других социальных активностях.

Команда представила детализированную модель, четко описывающую внутренние процессы платформы. Однако успех данного проекта во многом зависит от правильно выстроенной маркетинговой кампании.

Эмиссия токенов ограничена, и объем их выпуска напрямую зависит от объема средств, которые будут собраны в рамках проведения ICO. Информация о прохождении Howey test отсутствует. По мнению DigRate, у участников экосистемы имеется четкая мотивация к владению токенами ABYSS, так как при осуществлении в экосистеме платежей в токенах предоставляется скидка за счет платформы. Это делает использование токенов ABYSS более выгодным по сравнению с фиатной валютой и создает стабильный спрос на их покупку.

Команда проекта имеет достаточный опыт в игровой индустрии и высокий потенциал для реализации данной бизнес-модели

В качестве защиты от обесценивания токена компания планирует сжигать треть комиссии через смарт-контракт, что повлечет за собой снижение количества токенов.

Юридическая структура компании является прозрачной. Также на сайте проекта присутствует следующий пакет документов: [Политика конфиденциальности](#), [Условия использования](#), [Соглашение о предпродаже токенов](#), [Соглашение о продаже токенов](#), по которым участник ICO соглашается предоставить информацию для прохождения процедур KYC согласно политике AML. Разработчики проекта опубликовали на веб-сервисе GitHub код [смарт-контракта](#), однако активность разработки исходного кода проекта на момент публикации обзора низкая. Также команда проекта представила результаты [независимого аудита смарт-контракта](#).

На момент составления обзора командой не был представлен состав Advisory Board, также отсутствует детализированный финансовый план и информация относительно венчурных инвестиций в проект. Тем не менее команда проекта имеет достаточный опыт в игровой индустрии и высокий потенциал для реализации данной бизнес-модели.

**Что важно
улучшить?**

Задачи с высоким приоритетом:

- разработать и представить детальный финансовый план,
- внедрить регламент расходования средств,
- представить прототип продукта,
- пройти Howey test и опубликовать его результаты.

**Какую
информацию
необходимо
добавить?**

Требуется больше информации:

- о крупных венчурных инвесторах проекта,
- юридическом сопровождении проекта,
- участниках Advisory Board,
- опыте и достижениях участников команды в сфере блокчейн-технологий.

DIGRATE

digital rating agency

+7 (495) 175-1024 (Россия)

+41 21 588 02 23 (Швейцария)

info@digrate.com

digrate.com

